

MERCADO ALTERNATIVO BURSÁTIL (MAB)
Palacio de la Bolsa
Plaza de la Lealtad, 1
28014 Madrid

Madrid, 19 de enero de 2011

HECHO RELEVANTE- LET'S GOWEX, S.A. -ACUERDO ESTRATEGICO INGENIERIA CHINA CRSCS-

Muy Sres. Nuestros:

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 9/2010 y para su puesta a disposición del público como hecho relevante, ponemos en su conocimiento que LET'S GOWEX, S.A. (en adelante, "GOWEX"), ha firmado un contrato estratégico con China Railway Signal&Communication Shanghai Engineering International Co., Ltd. (CRSCS), segunda Ingeniería más importante en el sector de las Tecnología de la Información y la Comunicación (TIC) en China. Este acuerdo, de duración indefinida permite la alianza de ambas empresas para la entrada de GOWEX en el mercado asiático: el mercado con más expectativas de crecimiento en el ámbito internacional, cuya tasa de crecimiento supera el 7% anual. GOWEX estima que la materialización de la alianza implicará un adelanto de su estrategia de entrada en el mercado Chino de dos años y un impacto positivo en sus beneficios cuya cuantificación dependerá del desarrollo futuro de los proyectos.

Ciudades y Trenes WIFI

El acuerdo entre GOWEX y CRSCS se basa en desarrollos conjuntos de soluciones de comunicaciones para los trenes de alta y muy alta velocidad (más de 350Km/h) en los ferrocarriles chinos. Las soluciones conjuntas en transporte colectivo permitirán la conexión inalámbrica en movilidad tanto para uso público (viajeros) como para la propia red de gestión de ferrocarriles chinos. El primer proyecto en el que se está trabajando de forma conjunta es la cesión en la explotación de la conexión Wireless en la línea Beijing-Shangai con un total de unos mil convoyes.

Por otro lado, el acuerdo con CRSCS permitirá a GOWEX comercializar su tecnología WSC (Wireless Smart City) con una cartera comercial de, al menos, 10 ciudades chinas. Wireless Smart Cities es un modelo de proyectos creado por GOWEX que aportan importante número de ventajas para las ciudades, ciudadanos y las empresas de las mismas. Se trata de una solución llave en mano altamente innovadora desarrollada, tras más de 4 años de inversión en I+D y que han sido precedidos por laboratorios en las ciudades que GOWEX ya desarrolla en España.

GOWEX y CRSCS: Project Financing

Este acuerdo, además, permitirá a ambas empresas expandir su mercado de forma conjunta internacionalmente, al desarrollar una capacidad de colversión y "Project Financing" para proyectos de ciudades líderes en Latinoamérica, Asia (principalmente China, SEAsia y Oriente medio), y África y que se corresponde con la estrategia a seguir por la compañía española. GOWEX prevé que durante el 2010 su volumen de negocio internacional alcance el 30% del total de facturación, mientras que el objetivo para el 2011 se sitúa en el 45% del total.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,



Jenaro García Martín
Presidente del Consejo de Administración